SERVICIOS INTEGRALES ID SYSTEM

OBSERVATORIO NACIONAL DE TRÁMITES, MATRÍCULAS Y MOVILIDAD | ENERO 2026

Inteligencia sectorial para decisiones estratégicas

Enero 2026

1

DESEMPEÑO GENERAL DEL SECTOR VEHICULAR

Enero de 2026 ha marcado un hito histórico con 19,998 vehículos nuevos matriculados, representando un crecimiento del +38.9% respecto a enero 2025 (14,399 unidades). Este es el mejor inicio de año desde 2015, consolidando la tendencia de recuperación sectorial. El mercado presenta un cambio en el liderazgo, con Kia desplazando a Renault mediante una ganancia de 2.2 p.p. en participación.

1	KIA	Cuota **14.8%**	2,968 matrículas
	Liderazgo ascendente		
2	RENAULT	Cuota **13.0%**	2,599 matrículas
	Desplazada al 2° puesto		
3		Cuota **8.1%**	1,623 matrículas
	Crecimiento sostenido		
4		Cuota **7.9%**	1,585 matrículas
	Recuperación (-17.8% en 2025)		
5	CHEVROLET	Cuota **7.2%**	1,436 matrículas
	Recuperación (-15.9% en 2025)		

Las 3 primeras marcas concentran el 35,9% del mercado

SEGMENTOS Y TIPOLOGÍA

El consumidor colombiano muestra una migración agresiva hacia vehículos de mayor capacidad y eficiencia operativa.

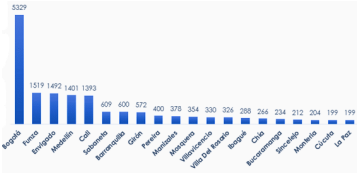
1	SUV (Utilitarios) 11,0 mil unidades	11,0 mil	+44%
2	Automóviles 4,9 mil unidades	4,9 mil	Crecimiento +40%
3	Comerciales Carga 1,6 mil unidades		Crecimiento +69%
4	Pick-Ups 1,2 mil unidades		Crecimiento -3%
5	Vans 0,4 mil unidades		Crecimiento +51%
6	Taxis 0,2 mil unidades		Crecimiento +11%

MOVILIDAD SOSTENIBLE Y ENERGÍAS

Tecnología	Matrículas	Variación	Observación
Gasolina	8,932	+ 18.7%	Crecimiento moderado
Híbridos (HEV)	5,439	+ 73%	Tecnología de transición líder.
Diesel	3,657	+ 40.7%	Vigencia en carga y utilitarios.
Eléctricos (BEV)	1,760	+ 82%	Crecimiento acelerado.
Gas (Conversión)	147	+ 72.9%	Nicho en expansión.

SERVICIOS INTEGRALES ID SYSTEM

Matrículas de vehículos
por ciudad/municipio 2026



Dinámica geográfica y regional

Bogotá lidera el volumen nacional con 5,329 registros (+93.7%), aunque el mercado experimenta una descentralización crítica hacia regiones con crecimientos atípicos como Villavicencio (+137.4%), Sincelejo (+120.8%), Palmira (+110.9%) y La Paz (+109.5%). En el segmento de motocicletas, Cundinamarca, Antioquia y Valle consolidan el 46% del mercado, posicionando a Sabaneta, Funza y El Cerrito como los principales hubs operativos.

Enero 2026

2

SECTOR MOTOCICLETAS: MOTOR DE LA ECONOMÍA POPULAR

Se registraron 95,617 matrículas, un aumento del 30.21% interanual, aunque con una corrección estacional del -14.86% respecto a diciembre 2025 donde el balance arrojó 112.310 registros

Líderes: Bajaj (16.6%), Honda (15.1%), AKT (14.9%), Suzuki (13,94%) y Yamaha (12,25%). Dentro del top 10 también se incluye Hero con 8.752, TVS con 7.652, Victory con 5.329, Bera 986 y Ceronte con 645. **Cilindrada predominante:** 101cc - 125cc (48.81% del mercado) / 151cc -200cc (26.18%). **Marcas revelación:** Vento creció un inédito 1,617.6% con 584 matrículas para este mes frente a 34 en el mismo periodo de 2025, mientras Hero se expande con un 9.15% de participación (+75.8%, con 8,752 unidades).

Nota:
El 100% de los 10 modelos más vendidos ya integra frenado avanzado (ABS/CBS). Es decir, el 36.51% del mercado total de motocicletas.

Top 5 Modelos más vendidos

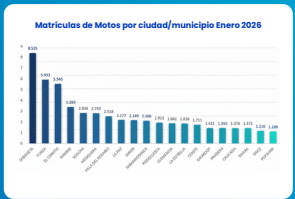
SERVICIOS INTEGRALES ID SYSTEM

Enero 2026

3

DINÁMICA GEOGRÁFICA Y REGIONAL

Sabaneta se consolida como el líder absoluto con 8.535 matrículas, creciendo un 49,4%. Funza ocupa el segundo lugar con 5.933 unidades, registrando un crecimiento del 51,7%, por su parte El Cerrito destaca en el tercer lugar con 5.545 unidades y un crecimiento muy sólido del 60,4%.



Sabanagrande se posiciona con 2,106 matrículas, logrando un crecimiento del 467.7%, en contraste a 371 el año anterior. Por fuera del listado principal, destaca el crecimiento exponencial de **San José del Guaviare**, que alcanzó 1.033 registros con una variación del 2,195.6%. **Malambo**, por el contrario, registró una fuerte contracción del -79.2%, descendiendo a 309 matrículas frente a las 1,483 reportadas en enero de 2025

Enero 2026

4 INSIGHTS

Eficiencia en trámites

El crecimiento del 38,8% en el trámite exige a los organismos de tránsito optimizar la entrega de especies venales para evitar retrasos.

Estrategia de KIA

Su agresividad comercial se refleja en el **Picanto (+106,3%)** y **Sportage (+145,5%)** ganando terreno a marcas tradicionales.

Factor Suzuki

El único actor con éxito transversal: Crece 113,5% en autos y posiciona la DR150FI ABS como referente en motos.

Tractocamiones

La caída del **-25,1%** en tractocamiones contrasta con el crecimiento de comerciales livianos, sugiriendo una pausa en grandes inversiones de infraestructura o transporte pesado.

SERVICIOS INTEGRALES ID SYSTEM

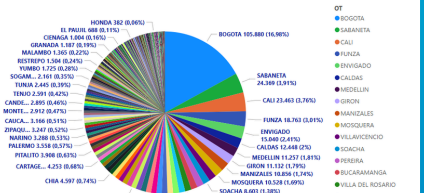
DESCRIPCIÓN DEL SERVICIO	CANTIDAD	% PARTICIPACIÓN
Refrendación Licencia Conducción	146,214	23.45%
Matricula Inicial	118,024	18.93%
Traspaso	102,818	16.49%
Expedición Licencia Conducción	97,009	15.56%
Inscripción Alerta	31,137	4.99%
Certificado de Capacitación en Normas de Tránsito	31,109	4.99%
Traspaso Indeterminado	20,804	3.34%
Levantamiento Alerta	16,845	2.70%
Duplicado Licencia Conducción	12,398	1.99%
Certificado Tradición	11,844	1.90%
Duplicado Licencia Tránsito	6,469	1.04%
Duplicado Placa	5,553	0.89%
Recategorización Licencia Conducción Hacia Arriba	4,962	0.80%
Radicación Cuenta	4,129	0.66%
Traslado	3,641	0.58%
Cambio Color	3,080	0.49%
Cambio de LC por Cambio de Documento o Datos	1,938	0.31%
Recategorización Licencia Conducción Hacia Abajo	1,932	0.31%
Cancelación Matrícula	1,279	0.21%
Cambio Motor	655	0.11%
Transformación	633	0.10%
Regrabación Vehículo	592	0.09%
Cambio Blindaje	282	0.05%
Cambio Servicio	116	0.02%
Modificación Acreedor Prendario (Acreedor)	59	0.01%
Rematrícula	55	0.01%
Cambio Placa	44	0.01%
Duplicado LT Cambio Identidad y/o Datos	2	0.00%
Modificación Alerta Propietario	2	0.00%
TOTAL GENERAL	**623,625**	**100%**

5 TRÁMITES

En total se registraron 623.625 operaciones, de los cuales 328.063 (-30,36%) corresponden a trámites relacionados con RNA (consolidando un crecimiento anual del 18,47%, a pesar de una caída estacional del -30,36% frente al mes inmediatamente anterior). Para el caso de RNC, el total registrado para enero de 2026 fue de 295.562, con una variación del 0,65% (caída estacional del -20,50%).
El trámite con más volumen para este periodo fue Refrendación Licencia de Conducción con 146.214 (-27,89%) registros, 23% en el total de trámites y el 49%, en el RNC.

PARTICIPACIÓN TOTAL POR OT EN TRÁMITES

Bogotá mantiene la hegemonía con 105,880 trámites, representando casi una sexta parte del mercado total, mientras que Caldas (Antioquia) destaca con el crecimiento interanual más explosivo del mes, alcanzando un 248.49%. Otros organismos con aumentos notables en su participación son Jamundí (169.98%) y Villavicencio (101.46%). En contraste, ciudades principales como Cali y Medellín muestran un decrecimiento significativo en su dinámica anual con variaciones del -20.96% y -13.98%, respectivamente, lo que sugiere una migración del flujo de trámites hacia organismos de tránsito en municipios aledaños o áreas metropolitanas.



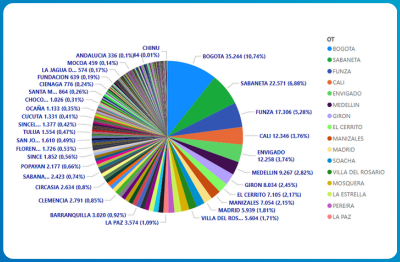
Departamento	N° Trámites	Participación Matricula Inicial (LT)	Participación Traspasos
Antioquia	64.604 -19,93%	19,970 (6%)	25.400 (8%)
Cundinamarca	49.520 -29,33%	20,678 (6%)	13,300 (4%)
Valle del Cauca	36.721 -23,82%	12,365 (4%)	12,991 (4%)
Bogotá D.C	35.244 -53,66%	5,627 (2%)	14,333 (4%)
Santander	18.439 -23,47%	6,483 (2%)	6,563 (2%)

TRÁMITES RNA (MATRÍCULAS Y TRASPASOS)

Antioquia lidera el volumen de Traspasos, no obstante Cundinamarca toma la delantera en cuanto a participación en Matrícula Inicial con 708 trámites adicionales.

Participación total por OT en RNA

De un total de 328,063 trámites y un crecimiento interanual del 18.47%, Bogotá consolida su hegemonía en volumen al procesar 35,244 trámites, mientras que municipios estratégicos como Sabaneta y Funza mantienen una participación robusta con crecimientos del 18.34% y 15.95% respectivamente. En términos de dinamismo porcentual, Villavicencio destaca con un incremento disruptivo del 110.15%, seguido por Piedecuesta con un 82.61%, lo que evidencia un fortalecimiento de estos nodos regionales en la gestión de la propiedad vehicular.



En contraste, se observa un decrecimiento en la participación de organismos como Soacha, que registró una caída del -13.19%, así como en Medellín con un -6.08% y Chía con un -1.97%. Es relevante notar que, a pesar del balance positivo frente al año anterior, el sector experimentó una contracción mensual generalizada del -30.36%, una tendencia estacional que, dentro de los primeros 27 registros, fue desafiada por Dosquebradas y Pradera, los únicos organismos que lograron reportar variaciones positivas en comparación con el mes de diciembre.

TOP 5 Y PARTICIPACIÓN POR TRÁMITE

DESCRIPCIÓN	BOGOTA	CALI	ENVIGADO	FUNZA	SABANETA	TOTAL GENERAL
TRÁMITE MATRÍCULA INICIAL	5,627	2,026	2,275	7,455	9,148	26,531
TRÁMITE TRASPASO	14,333	5,288	5,628	4,829	8,520	38,598
Total	19,960	7,314	7,903	12,284	17,668	65,129

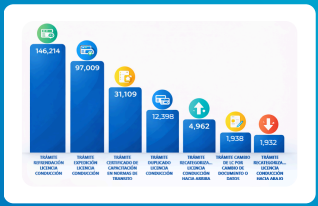
Las posiciones para enero de 2026 son lideradas por Bogotá con el 35,34%, Sabaneta con 22,83%, Funza 17,35%, Cali con 12,38% y Envigado con el 12,29%

SERVICIOS INTEGRALES ID SYSTEM

TRÁMITES RNC
(LICENCIA DE CONDUCCIÓN)

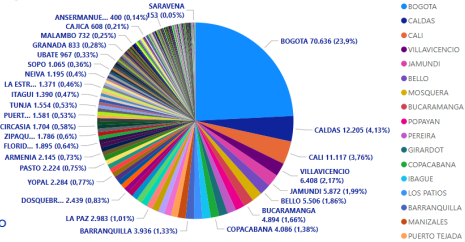
Respecto RNC (295.562) el volumen de trámites se consolidó de la siguiente manera:

El volumen de trámites de tránsito está encabezado principalmente por la Refrendación de la Licencia de Conducción, la cual representa casi la mitad del total con 146.214 registros (un 49%). A esta le sigue en relevancia la Expedición, con 97.009 casos que equivalen al 33%, consolidando estas dos gestiones como el núcleo operativo del servicio. En un segundo plano se encuentran las Capacitaciones en Normas de Tránsito, que suman 31.109 trámites (11%), seguidas por la solicitud de Duplicados, con 12.398 registros (4%).



Participación total por OT en RNC

Con 295,562 operaciones (+0.56% anual), el sector de licencias muestra una clara descentralización hacia municipios periféricos de alta eficiencia. Aunque Bogotá lidera el volumen (70,636 trámites), su ligera caída del -2.34% contrasta con crecimientos exponenciales en Puerto Tejada (+1705.38%), Caldas (+261.42%) y Jamundí (+182.44%).



Esta migración se acentúa ante la pérdida de participación de organismos como Cali (-40.15%), Manizales (-37.41%) y Pereira (-15.18%). Pese al dinamismo anual, el sector sufrió una caída estacional del -20.50% frente a diciembre, reflejando un enfriamiento general en los 30 principales organismos tras el cierre de año.

DESCRIPCIÓN DEL TRÁMITE	BOGOTÁ	CALDAS	CALI	JAMUNDÍ	VILLAVICENCIO	
Refrendación Licencia	32,483	5,752	4,042	1,603	3,463	47,343
Expedición Licencia	16,786	5,742	1,731	3,921	2,272	30,452
Cert. Capacitación Normas	16,552	–	4,550	–	–	21,102
Duplicado Licencia	2,753	353	509	162	406	4183
Recategorización LC hacia arriba	886	230	67	157	225	1565
Recategorización LC hacia abajo	556	128	49	29	42	804
Cambio de LC por cambios de datos/Doc	620	–	169	–	–	789
TOTALES POR CIUDAD	**70,636**	**12,205**	**11,117**	**5,872**	**6,408**	**106,238**

TOP 5 Y PARTICIPACIÓN POR TRÁMITE

La mayor participación se concentra en Bogotá, Caldas, Cali, Villavicencio y Jamundí, en su orden.

SERVICIOS INTEGRALES ID SYSTEM

6 NOTICIA DESTACADA

De la combustión al Kilovatio: cambios en movilidad, incentivos para taxis e implicaciones en la gestión de tránsito en Colombia para el 2026.

Mientras las estaciones de servicio ajustan sus precios del mercado internacional, un sector del gremio amarillo ha comenzado a mirar hacia otro lado: el tomacorriente. Según el Ministerio de Transporte, el Gobierno Nacional ha puesto sobre la mesa un incentivo histórico de hasta $52 millones de pesos para que los propietarios de taxis den el salto definitivo a la movilidad eléctrica, este programa busca modernizar alrededor de 54.000 taxis para 2036. No obstante, más allá del cheque, la verdadera noticia reside en el cambio financiero que esto supone para el pequeño propietario.

El desglose del "Bono de reposición"

A través del Fondo para la Promoción del Ascenso Tecnológico (FOPAT), la iniciativa no busca solo chatarrizar, busca capitalizar al conductor. Los incentivos se dividen en dos frentes críticos que atacan las principales barreras de entrada:

- $34.5 millones destinados a la compra del vehículo (o 30% del valor comercial del vehículo), para propietarios de 1 a 3 taxis con 10 años de antigüedad en su matrícula (con un aporte adicional de $7,5 millones si la fecha de matrícula es de hace 20 años o más).
- $10 millones para infraestructura de carga residencial (o el 90% del costo total). Una inversión que busca que el taxista no dependa de las estaciones públicas, sino que convierta su hogar en su propia "estación de servicio".

Analizando la hoja de costos

Un taxi eléctrico en 2026 no solo ahorra un 43% en combustible sino también un 65% en mantenimiento, comparado con vehículos de combustión interna. Un eléctrico no requiere cambios de aceite, correas de distribución ni filtros de combustible. Lo anterior se traduce en menos visitas al taller, y para un taxista un día en el taller es un día de "producido" perdido. Para ejemplificar, en el caso de la gasolina, un taxista que gasta cerca de $60.000 (estimado)por X recorrido para "recargar el tanque" pasaría de pagar esta suma a pagar aproximadamente $21.492, es decir, un ahorro cerca de $1'001.208 al mes (con 26 días laborales).

¿Estación de recarga en casa?

¿Cuál es el reto logístico para los propietarios que viven en propiedad horizontal o barrios con redes eléctricas antiguas? La instalación del cargador residencial (financiada el 90% por el gobierno) requiere de una certificación RETIE (Reglamento Técnico de Instalaciones Eléctricas) cuyo costo oscila entre $500.000 y $2.000.000. Sin hablar de la aprobación de copropiedades, un terreno legal por explorar.

¿Qué pasa con los aranceles?

El incentivo viene acompañado de un componente arancelario: un incremento del 40% en los aranceles para vehículos de combustión importados.

Puntos clave para Organismos de tránsito (OT) y concesionarios.

1. **Trámites de Matrícula:** los OT deben prepararse para un flujo masivo de desintegración (chatarrización) y vehículos exentos de pico y placa.
2. **Valor de reventa:** la entrada masiva de estos subsidios podría impactar el valor de los "cupos tradicionales", migrando el valor del derecho de operación hacia la tecnología del vehículo.
3. **Insumos de Identificación:** estos nuevos taxis requerirán una señalética y placas que le identifiquen para gozar de los beneficios de circulación en ZBE (Zonas de Bajas Emisiones, áreas delimitadas donde el acceso y la circulación están restringidos para los vehículos más contaminantes).

Ahora bien ¿Cómo está la electrificación está reconfigurando el valor del cupo del taxi?

En ciudades como Bogotá, Medellín y Cali, el "cupo" ha sido históricamente un activo refugio, con precios que oscilan entre los $70 y $85 millones de pesos, según El Colombiano. Sin embargo, la entrada de los incentivos del FOPAT en este inicio de 2026 está rompiendo la inercia del mercado.

- **La "prima de disponibilidad"**

La ley de 1964 de 2019 estableció una ventaja competitiva insalvable: la exención total de la restricción a la circulación vehicular (pico y placa, día sin carro, etc.). Es decir, un taxi eléctrico puede producir 52 días adicionales al año frente a uno de combustión. Se espera que los cupos vinculados a vehículos eléctricos empiecen a transarse con una "prima" o sobrecosto, teniendo en cuenta que el mercado ya no solo valorará el "derecho a rodar" sino la capacidad de hacerlo "sin restricciones".

- **"Efecto chatarrización": ¿presión para salir del mercado de combustión?**

Al surgir una oferta masiva de propietarios queriendo saltar a la "era eléctrica", el valor del cupo "tradicional" (asociado a chatarra) podría estancarse o bajar levemente en el corto plazo, mientras el cupo ya "electrificado" se dispara.

SERVICIOS INTEGRALES ID SYSTEM

- **De papel a activo.**

El cupo deja de ser solo un papel legal para convertirse en una unidad de negocio más eficiente, donde inversionistas que miraban con recelo el sector transporte por los altos costos de la gasolina ahora lo ven como "activo de renta tecnológica", una inversión atractiva y sostenible.

- **Barrera de entrada: el costo total de operación. Más allá del "bono".**

Según Mobility Portal, en 2025 un taxi eléctrico costaba entre $150 y $180 millones de pesos. Ante esto, se abre un riesgo en el que la brecha financiera obligará a muchos pequeños propietarios a vender su cupo a grandes flotas o empresas que si tienen músculo financiero para cubrir el porcentaje restante de la inversión.

Por un lado, los pequeños propietarios suelen tener perfiles crediticios informales o podrían ya estar endeudados con sus vehículos actuales, y de acceder al crédito es necesario tener en cuenta las tasas de interés para este año que van aproximadamente del 1.3% al 1.9% nominal mes vencido equivalente al 17% - 24 % efectivo anual. Y, por otro lado, la falta de garantías para efectos de reventa, otro punto de dolor que afecta a pequeños propietarios. Esta situación podría generar una concentración de propiedad de cupos, desplazando al propietario-conductor tradicional.

Para consultas técnicas relacionadas con trámites específicos o para solicitar reportes segmentados por departamento o zona, puede comunicarse directamente al correo electrónico:

contactenos@servintesa.com